

PRECIOS Y COSTOS DE UN COMERCIANTE

Precios, Costos, Punto de Equilibrio y Ganancias de un COMERCIANTE

TEMARIO

En este curso podrás conocer los conceptos que puede utilizar cualquier comerciante o intermediario revendedor de productos: cuáles son sus Precios de venta, Costos, Margen de utilidad bruta por producto o línea de producto, Montos de ventas, Punto de equilibrio, Ganancias o Pérdidas.

Estos conceptos ayudan a determinar qué costos afronta el comerciante en su actividad, y cuál es el monto de venta que necesita realizar en el mes, a fin de que al menos cubra todos esos costos mensuales, y a partir de allí generar ganancias.

Los puntos a abordar en el curso son:

- **Precio de venta**
- **Los Costos Variables asociados al producto o servicio vendido**
- **El Margen de utilidad bruta por producto**
- **Los Costos Fijos del negocio**
- **Cálculo de los Costos variables asociados**
- **Cálculo de los Costos Fijos del comerciante**
- **Cálculo del Punto de Equilibrio y de las Ganancias**
- **Punto de equilibrio para el comerciante**
- **Monto de ventas**
- **Costos variables asociados al total de los productos vendidos**
- **El comerciante que tiene más de una línea de productos**