

Precios, Costos, Punto de Equilibrio y Ganancias de un prestador de SERVICIOS

En este curso podrás conocer los conceptos que puede utilizar cualquier prestador de servicios: cuáles son sus Precios de venta, Costos, Margen de utilidad bruta por servicio prestado, Montos de ventas, Punto de equilibrio, Ganancias o Pérdidas.

Estos conceptos ayudan a determinar qué costos afronta en su actividad quien realiza servicios, y cuál es el monto de venta mensual que necesita lograr, a fin de que al menos cubra todos sus costos mensuales, y a partir de allí generar ganancias.

Los puntos a abordar en el curso son:

- **Precio de venta**
- **Los Costos Variables asociados al servicio prestado**
- **El Margen de utilidad bruta por servicio**
- **Los Costos Fijos del negocio**
- **Cálculo de los Costos variables asociados**
- **Cálculo de los Costos Fijos del prestador de servicios**
- **Cálculo del Punto de Equilibrio, y la Ganancia del prestador**
- **Punto de equilibrio para el prestador de servicios**
- **Monto de ventas mensual**
- **Costos variables asociados al total de los servicios prestados**
- **El prestador que realiza más de un tipo de servicio**